

Solarfachhändler EWS baut Vertrieb und Service aus

08.02.2025



© EWS

Die neue Lagerhalle (Vordergrund) ist mittlerweile fertig. Nun wächst das Team.

Das Unternehmen in Handewitt an der dänischen Grenze setzt auf Wachstum. Das Team für Vertrieb und Kundenservice wird vergrößert. Denn nach den Herausforderungen des vergangenen Jahres stehen die Zeichen auf Erholung und steigende Nachfrage vor allem bei C&I.

Trotz des herausfordernden Geschäftsjahres 2024 verzeichnete EWS eine positive Entwicklung in und will 2025 weiterwachsen. Der Ausbau von Vertriebsstruktur und Kundenservice für Deutschland steht deshalb auf der Agenda. „Gemeinsam mit unseren Kundinnen und Kunden wollen wir die großen Potenziale, die unter anderem der Gewerbebereich bietet, heben und noch dichter am Bedarf sein“, erklärt EWS-Geschäftsführer Jan Paul Dahm. „Dies geht mit einer Stärkung unseres Vertriebsinnendienstes und der Neukundengewinnung, aber vor allem mit einer Verdoppelung unseres Außendienstteams einher“.

Anfragen auf mehr Schultern verteilen

Insbesondere für den Nordosten Deutschlands, das Gebiet südlich von Hamburg, das südliche Sachsen sowie für Gebiete in Nordrhein-Westfalen und Hessen sowie für Bayern sucht EWS neue Vertriebstalente - am besten mit Branchenkenntnissen. Mit dem größeren Team soll die wachsende Anzahl der Anfragen auf mehr Schultern verteilt, schnellere Reaktionszeiten gewährleistet und maßgeschneiderte Betreuung für jeden Solar-Profi ermöglicht werden.

Hier finden Sie das Vertriebsteam von EWS

Praktika zum Einstieg ins Unternehmen

Auch in anderen Abteilungen sind Stellen zu besetzen. Dazu gehören Einkauf, Verwaltung, Logistik und Softwareentwicklung. Auch Praktika werden angeboten. Das hat bei EWS eine lange Tradition: Viele Praktikantinnen und Praktikanten haben sich bereits für die Festanstellung entschieden und tragen jetzt unter anderem in Leitungspositionen zum Erfolg des Unternehmens bei. Bis heute wurden fast 50 Studienarbeiten durch das EWS-Team betreut.

Vertriebsaktivitäten für 2025

In Planung sind für 2025 eine Vielzahl von Vertriebsaktivitäten. Dazu zählen Messen und diverse Veranstaltungen. Der Wachstumsmarkt C&I wird durch eine spezielle Roadshow unterstützt. Auch auf Messen wird das EWS-Team verstärkt präsent sein. Zwei regionale Messen (in Leipzig und Jönköping) wurden in diesem Jahr bereits erfolgreich bespielt.

Weitere Stationen sind die Solar Solutions in Bremen und Düsseldorf sowie die Intersolar in München. „Seit 1985 waren und sind Innovationen der Motor unseres Erfolgs, Traditionen und feste Werte bilden den Rahmen“, sagt Firmengründer Kai Lippert. „Unser Vertrieb bietet weiter nur Produkte und Leistungen an, von denen wir voll überzeugt sind“.

Erhebliche Investitionen getätigt

Für den Solarpionier und seinen Sohn ist das eines der wichtigsten Einstellungskriterien: Neue Teammitglieder sollten die Fähigkeit haben, den Bedarf der Kunden zu erkennen und aktiv an passenden Lösungen mitzuwirken. „Wir stellen uns auf kommende Herausforderungen ein und investieren mit dem Ziel, zukünftig immer dort gut aufgestellt zu sein, wo uns unsere Fachpartnerinnen und Fachpartner brauchen.“

Im vergangenen Jahr wurden bereits die Weichen für mehr Wachstum gestellt: Neben der Fertigstellung einer weiteren Lagerhalle, welche die Abwicklung von Direktlieferungen beschleunigen soll, wurde eine zusätzliche Führungsebene eingezogen, um die einzelnen Abteilungen besser zu verzahnen und Abläufe zu optimieren. Zudem ging im Januar 2025 mit SAP ein neues ERP-System an den Start.

Übergabe des Staffelstabs im Herbst

Auch an der Unternehmensspitze gibt es im 40. Jahr des Firmenbestehens Veränderungen: Jan Paul Dahm ist jetzt offiziell Geschäftsführer und Hauptgesellschafter bei EWS. Bis November 2025 führen sein Vater Kai Lippert und er das Unternehmen gemeinsam, dann wird der Generationswechsel vollzogen. (HS)

Hier finden Sie die ausgeschriebenen Stellenangebote.

Aktuelle Videos von EWS-Fachpartnern finden Sie hier!

Lesen Sie auch:

EWS-Analyse: Rekordjahr mit Beigeschmack

URL: <https://www.photovoltaikeu/fachhandel/solarfachhaendler-ews-baut-vertrieb-und-service-aus>