

Profi-NEWS Seminar „Frühjahr 2025“

von 09:00 bis ca. 16:30 Uhr

EWS

Fachgroßhandel seit 1985

Am Bahnhof 20 Tel.: 04608 - 6781

24983 Handewitt Fax: 04608 - 1663

www.pv.de info@pv.de

Termin: Donnerstag, 20. März 2025

Tagungsort: EWS GmbH & Co. KG

Am Bahnhof 20

24983 Handewitt

bis 09:00 Uhr

Eintreffen und Begrüßung

09:00 – 09:30 Uhr

Der Photovoltaik-Markt 2025



- PV-Marktentwicklung in Zahlen & Fakten
- Neue Rahmenbedingungen
- Neuigkeiten von unseren Lieferanten

Stefan Ebert, Vertriebs- und Marketingleiter, EWS GmbH & Co. KG

09:30 – 10:00 Uhr



SMA Home Energy Solution

- Sunny Boy Smart Energy: neu mit Ersatzstromversorgung
- Dynamischer Stromtarif
- STP X: jetzt auch mit RS-485 Schnittstelle
- SMA Commercial Solution: Der neue STP125 – hohe Leistung für höhere Erträge

Jan Thomsen, Key Account Manager, SMA Solar Technology AG

10:00 – 10:30 Uhr



Fit für die Digitalisierung der Energiewende mit Kostal

- Dynamische Stromtarife und §14a EnWG
- Solarspitzenengesetz
- Cybersicherheit

Kai Langel, Local Field Marketing Manager, Kostal Solar Electric GmbH

10:30 – 10:45 Uhr

Kaffeepause

10:45 – 11:15 Uhr



BYD Zero Emission Eco System

- Informationen über BYD
- BYD Heimspeicher (HVS/HVM/LVS/LVL)
- Tipps und Tricks, Gewerbespeicher, BYD Autos

Aron Lehmann, EFT-Systems GmbH

11:15 – 11:45 Uhr



Luxor – LESS IS MORE – ONE SIZE FITS ALL

- Neue N-Type HJT Module mit der M182R+ Zelle
- Neue N-Type TOPCon Module mit der M182R+ Zelle
- Anwendungsbezogene PV - Überkopfverglasung - blendarme PV-Module

Rouven Specht, Sales Germany, Luxor Solar GmbH

11:45 – 12:15 Uhr



Huawei FusionSolar Highlights 2025

- Residential Neuheiten
- Commercial & Industrial Neuheiten

Ralf Rutkat, Distribution Sales Channel Manager Germany, Wattkraft GmbH & Co. KG

12:15 – 13:00 Uhr

Gemeinsame Mittagspause

13:00 – 13:30 Uhr

SolarEdge im Wandel der Zeit



- SolarEdge ONE; die Intelligenz der PV-Anlage.
- Der neue Optimierer S650A: PV Anlagen optimal auslegen.
- Große Speicher: Der neue Commercial Storage "CSS-OD"

Jan Cabitza, Sales Manager, SolarEdge Technologies GmbH

13:30 – 14:00 Uhr



Höher, schneller, variabler – die Produkt-Highlights von K2 Systems

- Ob K2 MiniRail oder Dome 6: Weiterentwicklungen der beliebten High-runner
- Das nächste Level der Planungsgeschwindigkeit! Neue Features und Schnittstellen in K2 Base
- Vom Freiland über die Fassade zum Carport! Die K2-Montagelösungen jenseits des Dachs

Frithjof Krebsfänger, Area Sales Manager, K2 Systems GmbH

14:00 – 14:30 Uhr



ENSTALL – Profi für Flach- & Schrägdachlösungen

- Enstall Gruppe & ihre Entwicklung
- Die schnellsten Schrägdachlösungen
- Flachdachlösungen

Jürgen Kolb, Sales Manager, Enstall

14:30 – 14:45 Uhr

Kaffeepause

14:45 – 15:15 Uhr

Fronius 2025



- Neues aus der Fronius Speicherwelt
- Erweiterungen im Wechselrichter Portfolio
- Neue Lösungen zur E-Mobilität

Stefan Katzenmeier, Technischer Berater, Fronius Deutschland GmbH

15:15 – 15:45 Uhr



FENECON – Dynamik im Energiemarkt managen

- Intelligente Speicher im neuen EEG
- Dynamische Stromtarife
- Dynamische Netzentgelte

Jörg Dürre, Key-Account-Manager B2B, FENECON GmbH

15:45 – 16:15 Uhr



10 Jahre RCT Power – 6 x Testsieger

- Vom Startup zur RCT Gruppe
- Effizienz zahlt sich aus
- Neues rund um RCT Power

Holger Brox, Sales Manager, RCT Power

Björn Schenk, Vertriebsleiter DACH, RCT Power

ab 16:15 Uhr

Abschlussrunde / Diskussion