



Erfolg 2026?

Mach dich ehrlich.
Schönreden hilft nicht.

Solar Business Guide Ulrich Winter

© Ulrich Winter, Solar Business Guide 18.+19.03.2026



30 Jahre Photovoltaik



1 Glaskugel

24 Jahre Fronius

Erfolg 2026 ? – unser Umfeld

Großwetterlage

Iran-Konflikt:

📊 Ölpreise, Gaspreise 🔥

⚡ Energiepreis-Unsicherheit

Heizungsgesetz:

Hilft Gasheizungen

Heizkostenfalle für Mieter

Netzpaket:

Wegfall der Vergütung → Push 2026 ? Desaster 2027 ?

2027 – werden Anlagen Kleiner

Bürokratiemonster für Endkunden:

Smart Meter, Direktvermarkter, Aufwand



Das bedeutet für Dich

👉 **Sichtbarkeit, Sichtbarkeit, Sichtbarkeit**

Solar = Versorgungssicherheit & niedrige Energiepreis

1. Halbjahr: “Jetzt noch schnell bauen”

2. Halbjahr: “Unsere Anlagen sind ohne Förderung wirtschaftlich”

Netzpaket: Werde politisch aktiv

Das Netzpaket ist noch nicht in Stein
gemeißelt. Installateure haben eine Stimme.

- 📄 Sprich jetzt mit deinen CDU- und SPD-Bundestagsabgeordneten. Zeige die konkreten Auswirkungen auf deinen Betrieb und deine Kunden.



Was wissen wir über 2026?

- 👉 Netzgebühren
- 👉 Wärmepumpenmarkt
- 👉 eMobilität
- 👉 Residentialmarkt
- 👉 Gewerbliche Eigenverbrauch-Speicher sind ein positiver Business Case
- 👉 Trading Speicher scheitern oft am Netzbetreiber (ewige Wartezeiten)

Und das bedeutet für Dich

Strategisch

- 👉 Verlasse dich nicht auf die PV+Speicher Nachfrage
- 👉 Nutze den Trend von Wärmepumpen und eMobilität.

Commercial Eigenverbrauch-Speicher:

- 👉 Baue Wissen für die 4110 auf.
- 👉 Akquiriere interessierte Unternehmer systematisch

Was wirst du umsetzen?

Erfolg 2026 ?

Wo stehst Du? Wo steht dein Unternehmen?

Kurzer Check: wo stehst du?

Residential Anlagen

Wie viele Neuanlagen Aufträge brauchst du pro Monat?

Wie viele Aufträge kommen rein?

Pro 10 Angebote: Wie viele Aufträge gewinnst du?

👉 Wenn du 3 oder weniger gewinnst,
solltest du dein Vorgehen im Vertrieb prüfen/ändern



Kurzer Check: wo stehst du?

Homepage

Kundensammler ? Oder Kunden-Verschenker ?

Wie viel Prozent deiner Homepage-Besucher stellen eine Anfrage?

👉 5 % ? Dann verschenkst du Kunden



Kurzer Check: wo stehst du?

Commercial Anlagen

Bekommst du bereits Aufträge für Gewerbespeicher

für Eigenverbrauch und Peak-Shaving?

Hast du ein System, um Gewerbeanlagen-Kunden zu finden?



Kurzer Check: wo stehst du?

Marketing



Was sieht dein Kunde bei dir zuerst?

(auf der Homepage, in deiner Werbung)

☞ Photovoltaik? Das ist nicht das, was dein Kunde wirklich will.



**Empfindest du den
Markt gerade als
schwierig?**

Das Plus20%-Paket

Erfolg statt leere Versprechen:



20 % mehr Aufträge – Zahlung nur bei Erfolg!

Hol dir dein kostenloses Erstgespräch

Auf: www.ulrich-winter.com

Oder per Mail: Ulrich-winter@ulrich-winter.com



SCAN ME

Wenn du zu dir ehrlich warst...

**...dann weißt du jetzt, ob du
etwas tun musst.**

Von alleine wird es nicht besser werden

Aber Was?

Die (leeren?) Versprechen

-  **Die besten Leads**
Qualifizierte Interessenten auf Knopfdruck
-  **Neueste Verkaufstechnik**
Abschlussquoten sofort steigern
-  **KI-Tools zur Auftragsgewinnung**
Automatisierung des gesamten Vertriebsprozesses
-  **Bester Strategie-Coach**
Der perfekte Fahrplan für deinen Betrieb
-  **Beste Prozesse**
Effizienz vom Erstkontakt bis zur Abnahme



Wie geht es Euch damit?

Zuerst:

Finde heraus, wo Euer Problem liegt.
Wo verliert Ihr Kunden?

Warum tolle Konzepte
so oft scheitern

**Kaum ein Konzept überlebt die
Konfrontation mit der Praxis.**



Der mächtigste Gegner von Veränderung

→ Das Tagesgeschäft

Wie sieht es eigentlich mit deiner Zeit aus?

Was trifft zu?

- 1) Vom Tagesgeschäft bin ich jetzt schon mehr als ausgelastet
- 2) Ich habe zeitlich noch gut Luft

Nimm dir Hilfe von außen

→ Für Ideen

→ Schützt Veränderung vor dem Tagesgeschäft

Anderer Unternehmer

Ehepartner

Freund

Coach

Berater

Solar Business Guide

Ulrich Winter

Sinselbachstrasse 1

34212 Melsungen

0171 681 62 689

ulrich-winter@ulrich-winter.com

www.ulrich-winter.com

